

消費税増税時代でも顧客を増やす!!ネット

や実店舗で使える!!

必ずマッチする! 業界別 創客・集客 のポイント

「うちの場合はどうすればよいのか…」そんな疑問にお応えしますっ!

売上向上が厳しい中、現状打破のための様々な集客法をよく聞きますが、実は業界によって効果が違うことをご存知でしたか?本セミナーでは、豊富な情報量を基にした店舗支援や分析力、販促ノウハウに定評のある講師が、皆さまの業界にあった創客法・集客法を分かりやすく解説していきます。意外と他の業界の創客法・集客法が良いヒントになるかもしれません。皆さまのご参加をお待ちしております。

講座内容

1. 検索エンジンによる集客に向いている業界とは?
2. ソーシャルメディア集客に向いている業界とは?
3. マスメディアによる集客に向いている業界とは?
4. アナログ媒体による集客に向いている業界とは?
5. 口コミと紹介による集客に向いている業界とは?

講師

イースパイア(株) 代表取締役
よこた しゅうりん
横田 秀珠 氏



〈講師プロフィール〉

1971年広島生まれ。

広島大学理学部数学科を卒業後、父親が経営する教育関係の出版社で営業を10年経験。その後、新潟に拠点を移し、全く未経験のWEB制作の会社に就職。情報収集能力と理系の思考力を活かした提案営業やコンサルタントとして実績を積む。2007年独立後は、全国で年間160回の講演も行う。今まで2500以上の業界サイトを分析し、2008年から1日も欠かさずブログ更新するなど、圧倒的な量のインプットとアウトプットをしている。講演は、常に前向き、次なる時代へと歩みを進める事の重要性を説くと共感を得ている。

日時 平成28年11月16日(水)

13:30 ~ 16:00

会場 伊勢崎商工会議所 大ホール (伊勢崎市昭和町3919)

定員 50名 (定員になり次第締め切ります。) ・ **受講料無料**

申込み 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

主催：伊勢崎商工会議所 〒372-0014 伊勢崎市昭和町 3919
TEL.0270-24-2211 FAX.0270-24-4362

— 切り取り線 —

11月16日(水)開催：「必ずマッチする！業界別創客・集客のポイント」受講申込書

事業所名		受講者名
所在地		
TEL		
業種	製造・建設・卸・小売・サービス・その他 (該当するものを○で囲んでください)	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認及び講座運営に関する連絡、各種講座情報提供の目的にのみ使用いたします。

伊勢崎商工会議所 行 ⇒ FAX.0270-24-4362

本件担当：相談課